

AERU労務
オフィス

AERU（会える）通信

MAIL k-kumiko@aeru-sr.com

HP https://www.aeru-sr.com

2024年
10月・11月
合併号

岡山市中区「AERU労務オフィス」代表

求人コンサルタント

子育て支援アドバイザー

社会保険労務士 小坂久美子です。



【ご挨拶】

ひだまりの恋しい季節となりました。皆様いかがお過ごしでしょうか？

8月から10月まで、3カ月にわたり、岡山県振興財団様の主催する創業塾で学ばせて頂きました。セミナーの受講場所は岡山県立図書館でした。会場の近くには地元岡山のたくさんのお店がありました。パン屋さん、うどん屋さん、紅茶屋さん、カフェ、お花屋さん、ケーキ屋さん等々、バス停から歩いて通う道のりを、このお店も、あのお店も、創業時、どんな想いを持ってはじめられたのだろう！と、想像しながら歩いていると、自身が事業を始め、街の景色さえも以前とは全く異なって見えるようになっていることに気が付きました。

AERU通信4月号（開業特別号）でご紹介しましたが、私が社労士を目指したきっかけは、人前で話すことが苦手で地元のアナウンススクールに通ったことでした。あれからおよそ20年の月日が経ちました…

創業塾フィナーレ、最終日には、講師である中小企業診断士の先生、弁護士の先生・日本政策金融公庫様、そして同時期に創業される仲間達、岡山県、財団の皆様、たくさんの人々の前でマイクを持ち、私自身の事業計画を発表させて頂く機会を頂きました。

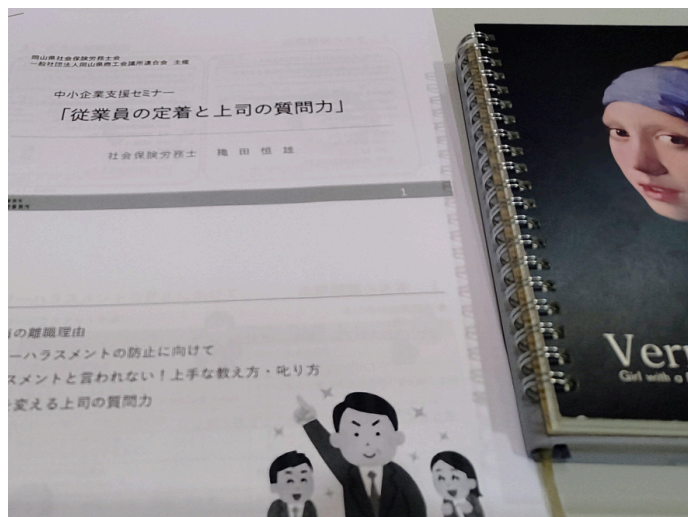
現在もセミナー講師をはじめ、人前で話す場面では、大変に緊張します。しかし発表が終わり、講師の先生方から、講評を頂くと、情熱が伝わってきました！大変魅力を感じました！これから多くの方にお会いし、ご自身のファンを作っていって下さい！とのお言葉を頂きました。

また、その後の懇親会では一緒に学んだ仲間達から、小坂さんはプレゼンが上手ですね！と満場一致で言って頂き、社会保険労務士を目指したあの時から、現在は少しは成長できたのかな？と感じています。

創業塾への参加のきっかけは、開業にあたり、経営の基本を学んでおきたいと思ったことでした。社会保険労務士は、知識の仕入はありますが、モノを仕入れて売するような仕事ではありません。しかし、経営者の皆様は、ヒトを雇用し、労務以外にも、資金調達や、資金繰りを日々考えておられます。

創業塾の講師である中小企業診断士の先生のお言葉の中で「これから事業を継続していく中で、色々なことがあると思います。コロナで大変になったから、物価高で仕入れが高くなったから、そんな中でも経営者は、いつ何時も全ては心から自分の責任と思えるかどうか、大変な局面を乗り越えて来られた方こそ、実に充実しておられます」とのお話が心に残りました。この創業塾への参加は、私がこれから経営者の皆様の頼りとなる、魅力的な人間になるべく成長していくと決意した出来事となりました。

【私が社会保険労務士を目指したきっかけとなった先生】



10月22日（火）岡山県社会保険労務士会主催「中小企業支援セミナー」を受講してきました。

講師を務められたのは、20年前、地元のテレビ局「KSB瀬戸内海放送」のアナウンススクールでお互いに受講生として出会った、当時駆け出しの社労士さん穂田恒雄先生「あきた先生」でした。

私はその頃、人前で話すことが苦手で、あがり症を克服しようとアナウンススクールに通い、先生と出会いました。

先生は当時、社労士受験予備校の講師をされておられました。「自分は喋るのが得意ではないです。自分の実力不足でもし不合格の生徒を出したら…貴重なお金と時間を割いて来てくれている受験生に対して申し訳ない。」とお会いするたびいつも言われていました。

アナウンススクールでは、一緒に「あめんぼ赤いなあいうえお！」「外郎売り」の発生練習をしていました。卒業後もアナウンススクールだけではもの足りず、現役アナウンサーの先生のご自宅まで行って、個別レッスンをも受けていました。

あれから20年…あきた先生は、100人を超える中小企業の経営者・人事担当者、たくさんの同業の社労士を前に、実に面白く、堂々とまた以前と変わらねお人柄でお話をされていました。その姿と光景を見た時、当時を思い出し、じーんと熱くなるものを感じました。

私は顧問先の社長をお誘いし受講しました。セミナー終了後、はるばる倉敷から来て下さった社長が「小坂さんが社労士を目指したルーツがよくわかりました！納得です。」と言って頂き、とても嬉しかったです。

セミナーの内容は、「従業員の定着と上司の質問力」というものでした。あきた先生のお話は、ごく当たり前の事しか仰っていないのに、普段なかなか実行出来ていないことばかりでした。だからこそ、今日から行動をしよう！改めて気が付く事に満ちていました。同業の先生方も、今日のセミナーはメモをたくさん取ったよ！と仰っておられました。

「相手に関心を持つ力」はとても大切で、私の仕事やプライベートにおいての課題です。

あれから20年の月日が経ち…当時アナウンススクールで学んだことは、格好よく話すスキルやテクニックではなく「相手に伝えようとする気持ちが一番重要」ということです。

このマインドを大切にし、今も互いに実践しているな！と再確認した一日となりました。

